

Vertrieb / Außendienst 3-D

Arbeitgeber

Rowius ist ein junges und innovatives Unternehmen, welches im Jahr 2015 den ersten großen Schritt seiner Expansion vollendet hat.

Im Neubau am Kirschäcker arbeiten heute über 30 Mitarbeiter in den Bereichen Vertrieb, Verwaltung, Hotline, Projektleitung, Werkstatt und Entwicklung.

Wir sind ein Team voller Motivation und Kreativität.

So werden wir in 2019 weiter wachsen und eine offene Werkstatt mit Innovations-Schmiede, einem Haus der Ideen, in dem wir mit unseren Kollegen, Partnern und Mitgliedern aus unserem Menschler-Netzwerk brainstormen und neue Projekte ins Leben rufen werden, eröffnen. Startschuss ist dabei ein großartiges Projekt im Bildungsbereich des 3D-Drucks. Hier decken wir sämtliche Aufgaben ab - von der Fertigung bis hin zu Workshops für die Auszubildenden unserer Kunden, die sich innerhalb dieser Materie weiterbilden möchten.

Als exklusiver Vertriebspartner am deutschen Markt nutzen wir unsere Infrastruktur und unterstützen die KMU dabei, die im August 2018 verabschiedete Teilnovellierung (Stichwort „Industrie 4.0“) umzusetzen.

Dafür brauchen wir **Dich**.

Du bist motiviert?

Du bist ideenreich?

Du möchtest keine normale und langweilige Arbeit, sondern eine Aufgabe, in der du dich mit Leidenschaft einbringen und verwirklichen kannst?

Dann komm zu uns!

Stellenbeschreibung

Jeder Tag ist eine neue Chance für dich.

Du nimmst Misserfolge nicht persönlich, sondern lernst daraus und nimmst die Herausforderung an. Die Erfahrung im Umgang mit Menschen ermöglicht es dir, die Bedürfnisse des Kunden durch gezieltes Nachfragen zu verstehen und Vertrauen aufzubauen.

Als Teil des Team-Vertrieb von Rowius3-D nimmst du die vom Innendienst vereinbarten Termine wahr und zeigst die Chancen unseres 3-D-Bildungskonzeptes für Klein- und Mittelständische Unternehmen auf.

Damit du deine Aufgabe eigenständig und verantwortungsvoll umsetzen kannst, arbeiten wir dich von der Pike an ein. Du wirst mit der Technik der Rowius3-D vertraut gemacht und erlernst so die einzelnen Schritte, die für deine Aufgabe beim Kunden unabdingbar sind.

Diverse technische Hilfsmittel stehen dir zur Verfügung, die dir ein professionelles Arbeiten möglich machen.

Erfolg bei deiner Aufgabe bedeutet bei Rowius eine Auswahl an Zusatzleistungen, wie z.B. Firmenwagen, Firmen-IT, Bonus-Zahlungen und weitere Aufstiegsmöglichkeiten.

Anforderungen

- ausgeprägte Kunden- und Leistungsorientierung
- kaufm. Ausbildung oder vergleichbare Berufserfahrung wünschenswert, aber nicht Bedingung
- verlässlicher und flexibler Teamplayer
- gute Umgangsformen und ein sympathisches Auftreten
- Interesse an Technik
- Spaß am Arbeiten im Team
- Kenntnisse im Umgang mit Windows und Office
- Flexibilität und selbstständiges Arbeiten
- Interesse an Weiterbildungen

Deine Bewerbung richtest du bitte an bewerbung@rowius.com